



**CONVENIENT  
CAPITAL**

[www.ConvCap.com](http://www.ConvCap.com)

Telephone + 44 800 612 0919

Savdo debitorlik qarzlarning investori/moliyachisi bo'lishni xohlaysizmi - savdo debitorlik aktivlarini sotib oling?

**\*\* Iltimos, yuklab oling, saqlang, to'ldiring va hamkorlik qilish uchun bizga xat yuboring\*\***  
**Email to: [Jonathan.Beck@ConvCap.com](mailto:Jonathan.Beck@ConvCap.com)**

## **Investor haqida ma'lumot**

### **Aktivlar sinfi - savdo debitorlik qarzlari**

- Odatda, 120 kunlik muddatgacha, asosan 30 - 90 kunni tashkil qiladi, yetkazib beriladigan va platforma tomonidan tasdiqlangan tovar va xizmatlar uchun.
- Savdo debitorlik qarzlarni sotuvchi qaysi asosda moliyalashtirilishini talab qilishi mumkin va biz ularga maslahat beramiz va yo'naltiramiz; Masalan, Rekurs/Non-Rekurs, Kredit sug'urtalangan yoki yo'q, % avans talab qilinadi, Xaridor sifati; Biz tranzaktsiyani baholaymiz. Tranzaktsiya tegishli mos investorni o'ziga jalb qiladi.
- Biz sotuvchidan platformadan foydalanganlik uchun debitorlik qarzlari qiymati bo'yicha ro'yxatdan o'tish to'lovini (obyekt turiga qarab) undiramiz va biz sotuvchi to'laydigan foiz stavkasi va investorning daromad stavkasi o'rtasidagi farqning foizini undiramiz. Biz judayam qimmat narx belgilamaymiz. Bu birinchi navbatda kichik biznes va tabbirkorlik uchun ekanligini yodda tutamiz, lekin biz ish yuki va xavfni ham aks ettirishimiz kerak. Investor har doim talab qilgan daromadini kutadi.
- Agar investor kerak bo'lsa, sotuvchi yoki moliyachi kredit sug'urtasini taqdim etadi. Platformamiz kredit sug'urtasini ta'minlamaydi, chunki bizda savdo debitorlik qarzlardan hech qanday moliyaviy manfaat yo'q.
- Platforma sotuvchi va xaridorni to'liq tekshirishni ta'minlaydi va ikkalasi bo'yicha hisobotimiz nusxasini so'rov bo'yicha olish mumkin. Kompaniyamiz o'zining tegishli tekshiruvi ortida turadi, lekin oxir-oqibatda Investor javobgarlikni o'z zimmasiga oladi, chunki bu kompaniyamiz har bir debitorlik qarzini kafolatlay olmaydi. Investor eng yuqori darajadagi Due Diligence va AML bilan ta'minlanadi va agar debitorlik qarzlari ma'lum sifat va ishonchlilikka ega bo'lgan investorimizga yetib borsa - alohida tegishli tekshirish ma'lumot varag'iga qarang.
- Investor to'g'ridan-to'g'ri sotuvchidan kelishilgan stavka bo'yicha savdo debitorlik qarzlarni sotib oladi. Platformaga to'lanishi kerak bo'lgan foiz marjasi investor tomonidan debitorlik qarzi to'langanda yoki keyinchalik to'lanadi. Biz har oy sotuvchidan hisob-faktura platformasini ro'yxatdan o'tkazish to'lovini yig'amiz.
- Xaridor investorga uning buyurtmasi bo'yicha saqlanadigan Eskrov hisobvarag'i orqali to'laydi. Har qanday marja (hisob-faktura qiymati va avans kamroq to'lovlar/to'lovlar o'rtasidagi farq) xaridor to'laganida sotuvchiga to'lanadi. Platforma ushbu marja to'lovini to'laydi. Shunday qilib, moliyalashtirilgan har bir debitorlik qarzi bo'yicha investor o'z daromadini darhol amalga oshiradi.

## Investor - bu qanday ishlaydi va daromad darajasi

Investorlar uchun investitsiya qilishning bir necha yo'li mavjud.

1-usul. Bizga ma'qul bo'lgan usul – Investor bizga o'z investitsiya mezonlari shablonini taqdim etadi va biz uni manbaa pulimizga moslashtiramiz (barcha to'liq to'ldirilgan Due Diligence) va savdo debitorlik qarzlari ushbu investor uchun avtomatik ravishda sotib olinadi. Bu auksion platformasi EMAS va bizning investorlar raqobatda qatnashishlarini xohlamaymiz. Biz o'z tajribamizdan narx va xavfni/mukofotni baholash uchun foydalandik. Investor uni sotib oladi yoki yo'q - juda oddiy. Ammo agar u ularning shabloniga mos kelsa va bizda "Avtomatik xarid" bo'lsa, u o'sha investor tomonidan sotib olinadi. Agar shablonlari debitorlik qarzlari mos keladigan bir nechta investorlar bo'lsa, biz har doim o'z kitoblarda xaridor sotuvchisi uchun to'lanmagan balansga ega bo'lgan o'sha investorga sotamiz. Biz doimo xaridor va sotuvchi kredit limitlarini baholaymiz va maqomdagi har qanday o'zgarishlar haqida investorlarni xabardor qilamiz.

2-usul. Investor sotib olmoqchi bo'lgan debitorlik qarzlari turi, geografiyasi, hajmi, operatsiya turi va boshqalar shablonini taqdim etadi va platformaga kelganda ularga debitorlik qarzlari taklif etiladi. Biroq, yuqoridagi 1-usulni tanlagan investorlarga birinchi rad javobi beriladi.

**Risk va narxlash** - biz kichik kichik biznes va tadbirkorlik xavfidan investitsiya darajasidagi xavf va rivojlanayotgan bozor hukumati riskigacha bo'lgan barcha xavflarni taklif qilamiz. Buyuk Britaniya, AQSh, Yevropa Ittifoqi kabi etuk bozorlardan rivojlanayotgan va rivojlanayotgan bozor xavfigacha. Investorlar uchun narx va daromad darajasi kredit va operatsion riskni va geografiyani aks ettiradi va shuning uchun ishonch bilan aytish mumkinki, daromad darajasi uchun 3% dan kichik kichik biznes va tadbirkorlik xavfi uchun 16% gacha men eng ko'p kutgan bo'lardim. Bizning kelib chiqishimiz 8% - 12% daromad darajasi o'rtasida bo'ladi.

Qabul qilishingizni so'raymiz Convenient Capital foiz stavkasi marjasining % qismini oladi. Biz sotuvchi bilan stavka bo'yicha kelishib olamiz va siz bilan narx bo'yicha kelishib olamiz va biz farq qilamiz. Biz sotuvchi kursi bo'yicha shaffofmiz. Ushbu metodologiya siz uchun maqbulmi? Biz sotuvchi uchun to'g'ri tarifni olishimiz uchun sizga kerak bo'lgan RoR% ni oldindan bilish va kelishib olishni afzal ko'ramiz. Bizning siyosatimiz hech qachon investorlar talab qiladigan RoC uchun X% dan ortiq haq to'lamaydi. Biz har doim barcha tomonlar uchun eng yaxshi kelishuvga erishishni yodda tutamiz, lekin biz barcha xarajatlarimizni qoplash uchun o'zimiz daromad olishimiz kerak, shu jumladan to'liq tekshirish, qayta ishlash, doimiy ravishda kredit tekshiruv va boshqalar.

### Nima uchun savdo debitorlik qarzlari - ko'plab aktivlar sinflari mavjud?

Savdo debitorlik qarzlari o'zgacha hisoblanadi. Chunki u mulk kabi qiymatga ega emas, u qiymati kamaymaydi - faqat inflyatsiya. Ammo investitsiya odatda 90 kundan ortiq bo'lmasligini hisobga olsak, o'rtacha hisobda inflyatsiya ta'siri judayam past. Bu juda foydali, chunki sizning mablag'ingiz uzoq vaqt davomida qolib ketmaydi. Siz daromadingizni har chorakda, hatto oyda yoki ikki oyda bir marta olishingiz mumkin. Siz tezda chiqishingiz mumkin, chunki uzoq muddatli shartnomalar yo'q (agar xohlamasangiz); siz bir vaqtning o'zida bitta hisob-fakturaga yoki portfelga sarmoya kiritishingiz mumkin. Bu o'z-o'zidan tugatiladi, hisob-fakturalar to'lanadi va siz investitsiyalaringizni qaytarib olasiz. Kredit sug'urtasi bilan sug'urta qilishning oldini olishingiz mumkin. Daromadlar o'zaro bog'liq emas, ya'ni aktivlar moliyaviy bozorlardagi boshqa asosiy aktivlar sinflariga nisbatan cheklangan yoki nol korrelyatsiya bilan izchil daromad keltiradi.

Albatta, biz aniq xarajatlar va foiz stavkalarini% birma-bir asosda oshkor qilamiz. Bizning barcha stavkalarimiz har bir investor uchun bir xil. Biri uchun bitta tarif, boshqasi uchun boshqa tarif yo'q.

Investor so'rovi uchun keyingi sahifalarga qarang

## Investor - aktivlarni sotib olish andozasi va so'rovnomasi

savdo debitorlik qarzlarni sotib olish uchun

Ushbu shakl investorga xizmat ko'rsatish to'g'risidagi shartnomamizning bir qismi bo'lib, u investitsiya qilishdan oldin ko'rib chiqish va imzolash uchun sizga yuboriladi. Sizga sifatli savdo debitorlik aktivlarini olib kelish qobiliyatimizni baholash uchun sizdan qaysi turdagi aktivlarga sarmoya kiritmoqchi ekanligingiz va sizning talablaringizni qondirish qobiliyatimiz haqida bizga bebaho ma'lumotni taqdim etadigan ushbu shaklni to'ldirishingizni so'raymiz. Siz qadrlaysiz, biz sizga turli xil aktivlar sinflarini keltirmayapmiz, faqat bitta - Savdo debitorlik qarzlari. Savdo debitorlik qarzlari ko'p o'zgaruvchilarga ega, biz ularni quyida keltiramiz. Bular asosiy o'zgaruvchilardir – sizga kerak bo'lgan boshqa mezonlarni tegishli joyga qo'shing.

### Eslatma.

- Sotuvchi (qarz oluvchi - mijoz) bu siz hisob-fakturani sotib olayotgan va unga avans to'layotgan kompaniya (100% gacha). Xaridor - bu sotuvchidan tovar va xizmatlarni sotib oluvchi kompaniya. Ular bir mamlakatda bo'lishi yoki Import/Eksport asosida biznes yuritishi mumkin.
- Sotuvchi va xaridor mamlakati – siz AQSh, Yevropa Ittifoqi, Buyuk Britaniya, MDH davlatlari, OECD mamlakatlari kabi istalgan (agnostik) yoki aniq belgilaysiz.
- Non-regress & recourse: Non-regress riski, agar xaridor to'lama va/yoki nochor bo'lib qolsa, Investor zarar ko'radi. Kredit sug'urtasi bu ta'sirni kamaytiradi. Masalan, sizda tovar nizolari va tovarlar taqchilligi bo'yicha sotuvchiga murojaat qilishingiz mumkin. Regress riski, agar xaridor biron bir sababga ko'ra to'lama, sotuvchi investorga avansni qaytarishi kerakligini anglatadi.
- Convenient Capital kredit sug'urta polisiga ega emas, chunki bizda savdo debitorlik qarzlari hech qanday moliyaviy manfaat yo'q. Shuning uchun, investor yoki sotuvchi o'zlarini kredit sug'urta qilishlari kerak.

#	Xususiyat	Ha/Yo'q va izoh bering (agar mavjud bo'lsa) <small>Ba'zi hollarda siz javob yozishingiz kerak. Iltimos, bo'sh qoldirmang, iltimos, javob berishingiz kerak</small>
1	Sotuvchining geografiasini?	
2	Xaridor geografiasini?	
3	Maksimal avans - holati 70% - 100% yalpi hisob-faktura qiymatining	
4	Avans valyutasi - bu mahalliy valyutada bo'lishi mumkin?	
5	Siz mahalliy valyutada savdo debitorlik qarzlarni sotib olishga va Xedjlash/Svoplardan foydalanishga tayyormisiz xavfni kamaytiradimi?	
6	Siz ajratadigan maksimal avans miqdoringiz qancha	
7	adigan maksimal avans har bir mijoz (sotuvchi) uchun qancha?	
8	an maksimal avans har bir mijoz (sotib oluvchi) uchun qancha?	
9	Invoyslarni faqat rekursiz sotib olishni xohlaysizmi? masalan - Xaridorning to'lovga layoqatsizligidan himoya qilish uchun sizga kredit sug'urtasi kerak bo'ladi. Agar bu talab qilinsa, sizda kredit sug'urta polisi bo'lishi kerak siz yoki sotuvchi zararni oluvchini sizga tayinlashi kerak	

10	Siz xohlagan daromad darajasi qancha yillik asosda?	
11	Foydalanishdan keyin bizning portfelni boshqarish xizmatlarimizning investitsiya va hisob-faktura xizmatining yordamiga muhtojmiz?	
12	Noqonuniy tovarlardan tashqari, siz investitsiya qilishni afzal ko'rmaydigan tovarlar bormi?	
13	Hisob-fakturaning maksimal muddati - 0 - 180 kunda	
14	Sizga xaridorlar portfeli kerakmi yoki kerakmi siz uchun bitta yetarli?	
15	Bitta tranzaksion savdolarmi?	
16	Transchegaraviy savdo?	
17	Tovarlar - qattiq va yumshoqmi? Har qanday istisnalar bormi?	
18	Xuddi shu sotuvchi va xaridorda boshqa investorlar bilan ishlashni qabul qilasizmi?	
19	Shaxsiy kafolatlar va aktivlar bo'yicha garov kabi oddiy qarz majburiyati va tranzaksiyadan boshqa qo'shimcha xavfsizlik talab qilasizmi? Agar siz bularni talab qilsangiz, barchasini taqdim etishingiz kerakligini anglatishi mumkin boshqa investorlar bundan mustasno, sotuvchiga moliyalashtirish.	
20	Sizga butun portfel kerakmi - barcha xaridorlar? bu sotuvchi uchunmi?	
21	Sizga minimal xaridorlar soni kerakmi? sotuvchi? Agar shunday bo'lsa, qancha?	
22	Sizning nomingizdan investitsiya qarorini ma'lum bir yangi ushlab turish uchun Convenient Capitalga topshirishga rozimisiz? Agar shunday bo'lsa, pul summasi qancha? (Agar u barcha boshqa shablon mezonlariga mos kelsa, albatta)	
23.	Investitsiya qilishdan oldin sotuvchilar va xaridorlar bo'yicha barcha kerakli tekshiruv va kredit reytingi ma'lumotlarini ko'rishni xohlaysizmi? Yoki baxtlimisiz bizga vakil qilish kerakmi? Agar shunday bo'lsa, hujjatlarni kimga yuboramiz?	
24	Siz qo'yimoqchi bo'lgan boshqa mezonlar bormi Buni biz eslatmadikmi?	
25	Qarzdorlardan to'lovlar biz siz uchun o'rnatgan Ishonch/Escrow hisobiga tushishini xohlaysizmi yoki to'lovlarni Xaridorlar sizning boshqa hisobingizga kelishadimi?	
26	Sotuvchilar hisob-fakturalarida sizning nomingizdan yoki Boshlanishdagi qonuniy shartnomalarga muvofiq sizning nomingizdan hisobingizda saqlanadigan Qulay kapitalga ega bo'lish to'g'risidagi bildirishnomadan mamnunmisiz? Qaysi birini afzal ko'rasiz?	

27	Sotuvchini moliyalashtirish sxemasi bo'yicha kapital tovarlar uchun 12 - 60 oylik qoplanish muddati davomida zavod va mashinalar kabi savdo bo'lmagan debitorlik aktivlariga sarmoya kiritmoqchimisiz? Tovarlar/uskunalar/mashinalarga egalik huquqini qayerda saqlab qolasiz. Xaridor har oyda yoki har chorakda to'laydi Lizing yoki ijaraga olingan xaridlar bo'yicha to'lovlar	
28	Agar yuqoridagi 27-savolga javobingiz "ha" bo'lsa, qanday daromad stavkasini qidirasiz? har birining ustida 1-5 yil muddat.	

Buni yakunlaganingiz uchun rahmat. Nihoyat, ushbu katakchani to'ldiring:

Savollar	Ma'lumotlaringiz
Ismingiz	
Biznes nomi/Mobildor	
Sizning biznes elektron pochta manzilingiz	
Telefon raqamingiz	

Investorlar bilan munosabatlar investorlar va moliyachilar uchun maxsus ishlab chiqilgan Unison modulimiz orqali yetkaziladi, bu yerda siz o'z investitsiyalaringizni boshqarishingiz va ko'rishingiz mumkin.

Biz yangi platforma va yangi kompaniyamiz. Biz Osiyoda besh yildan beri sotuvga qo'yilgan, tasdiqlangan platformadan texnologiya/platformani oq belgilaymiz. Savdo debitorlik bo'yicha 45 yillik tajribam bor. Istalgan vaqtda mening rezyumeimni yoki ma'lumotnomalarimni so'rashingiz mumkin. Bizning COO - Cliff Entrekin ham xuddi shunday tajribaga ega va Osiyodagi Convergence Capital Group deb nomlangan boshqa platformaga ega. - [linkedin.com/in/cliffentrekin](https://www.linkedin.com/in/cliffentrekin)

Biz barcha sotuvchilar va xaridorlarning "sinfidagi eng yaxshi" tekshiruvini o'tkazish zarurligini to'liq tushunamiz. Men hech qachon firibgarlik yoki kontragentlarning noto'g'ri harakatlari orqali pul yo'qotmaganman. Bizning qiziqishimiz birinchi navbatda investorlarimiz uchun. Bu muhim. Bizning obro'-e'tiborimiz sifatli aktivlarni ishonchli va to'liq ishonchli tarzda yetkazib berishimizga tayanadi. Siz mening LinkedIn profilimni bu yerda ko'rishingiz mumkin: [linkedin.com/in/rogersbarry](https://www.linkedin.com/in/rogersbarry).

Bizda yuqori tajribaga ega boshqaruv jamoasi va siz uchun tinimsiz mehnat qiladigan aktsiyadorlar bor - siz, bizning Investor.

Hurmat bilan



Barry R Rogers MCICM ABFA CTFS

Boshqaruvchi direktor

Convenient Capital

[Barry.Rogers@ConvCap.com](mailto:Barry.Rogers@ConvCap.com)

London, December 2021

+44 7771 810544 (Mobile, WhatsApp & Telegram)