



CONVENIENT
CAPITAL

www.ConvCap.com

Номер телефона + 44 800 612
0919

**Вы хотите стать инвестором/спонсором нашей
торговой дебиторской задолженности – купить
качественные активы торговой дебиторской
задолженности?**

****Пожалуйста, сохраните, заполните и отправьте нам
электронное письмо, чтобы стать спонсором**

****Электронная почта:
Jonathan.Beck@ConvCap.com**

Информация для инвесторов

Класс активов – Торговая дебиторская задолженность

- Обычно, до 120 дней (в большинстве случаев – 30-90 дней) для товаров и услуг, доставленных и проверенных платформой.
- Продавец торговой дебиторской задолженности определяет, на каком основании она требует финансирования; мы консультируем и направляем их; например, Регресс/Без регресса, застрахован ли кредит или нет, требуемый процент аванса, качество покупателя; мы оцениваем транзакции. Транзакция сопоставляется с соответствующими инвесторами.
- Мы взимаем с продавца регистрационный сбор (в зависимости от типа объекта) от стоимости дебиторской задолженности за использование платформы, и взимаем процент от разницы между процентной ставкой, которую будет платить продавец, и нормой прибыли, требуемой инвестором. Мы всегда сохраняем конкурентоспособные цены на местном уровне и никогда не применяем карательных мер. У нас не будет слишком дорого. В первую очередь, это услуга для малого и среднего бизнеса, но мы также должны учитывать рабочую нагрузку и риски. Инвестор всегда будет получать рентабельность платежа, требуемую им.
- Продавец или спонсор должен будет обеспечить покрытие кредитного страхования, если это необходимо инвестору. Платформа не предоставляет кредитное страхование, поскольку у нас нет финансовой заинтересованности в торговой дебиторской задолженности.
- Платформа предоставляет полную комплексную проверку продавца и покупателя, и копию нашего отчета, оба из которых доступны по запросу. Convenient Capital ответственен за своей должной осмотрительностью, но в конечном итоге инвестор берет на себя ответственность, поскольку Convenient Capital не может гарантировать каждую дебиторскую задолженность. Инвестору будет предоставлена первоклассная комплексная проверка и ПОД, и, если дебиторская задолженность дойдет до нашего инвестора, который обладает определенным качеством и надежностью, то прочтите отдельный информационный лист по комплексной проверке.
- Инвестор покупает торговую дебиторскую задолженность непосредственно у продавца по согласованной ставке. Процентная margin платформе выплачивается инвестором, когда дебиторская задолженность либо выплачивается, либо ежемесячно по просрочке, в зависимости от того, что было последним. Мы ежемесячно взимаем плату за регистрацию платформы с счетов продавца.

- Покупатель платит инвестору через счет условия депонирования, принадлежащего его заказу. Любая прибыль (разница между стоимостью ценности счета-фактуры и авансом с вычетом сборов/налогов) выплачивается продавцу при оплате покупателем. Платформа выплачивает этот margin платеж. Таким образом, по каждой финансируемой торговой дебиторской задолженности инвестор сразу же получает прибыль.

Инвестиция – как это работает и процент прибыли

Инвестор может инвестировать несколькими способами.

Метод 1 – Наш предпочтительный метод заключается в том, что инвестор предоставляет нам шаблон своих инвестиционных критериев, и мы получаем и сопоставляем его с нашим первоначальным pool (всесторонне завершенная комплексная проверка), и торговая дебиторская задолженность приобретает для этого инвестора автоматически. Это НЕ аукционная платформа, и мы не хотим, чтобы наши инвесторы участвовали в гонке уступок. Мы использовали наш опыт для оценки ценообразования и риска/прибыли. Инвестор либо покупает, либо нет – все очень просто. Но если она соответствует шаблону, и у нас есть «Автопокупка», то она покупается этим инвестором. Если есть несколько инвесторов, чей шаблон соответствует дебиторской задолженности, мы всегда продаем тому же инвестору, у которого есть текущий непогашенный остаток для этого продавца или покупателя. Мы постоянно оцениваем кредитные лимиты покупателей и продавцов и уведомляем инвесторов о любых изменениях статуса.

Метод 2 – инвестор предоставляет шаблон типа дебиторской задолженности, которую он хочет приобрести, ее geography, размер, тип транзакции и т.д., и ему предлагается дебиторская задолженность по мере ее поступления на платформу. Тем не менее, инвесторы, выбравшие Метод 1, объясненный выше, получают право первого отказа.

Риск и цена – мы предлагаем весь спектр рисков от риска малого МСП до риска инвестиционного уровня и риска правительства развивающихся рынков. От развитых рынков, таких как Великобритания, США, ЕС, до рисков развивающихся рынков. Цена и норма прибыли для инвесторов отражают кредитный и операционный риски (которые чаще всего равны), а также geography, и поэтому можно с уверенностью сказать, что процент рентабельности доходов составляет от 3% для ИУ до 16% для риска малого МСП. Я считаю, что большинство наших первоначальных рисков находится между 8%-12% рентабельности доходов.

Мы просим согласиться с тем, что Convenient Capital будет получать процент от процентной margin. Мы согласовываем rate с продавцом, и мы согласовываем rate с вами, а разницу берем на себя. Мы честны в отношении ставок продавца. Приемлема ли для вас эта методика? Мы предпочитаем заранее знать и договариваться о том, какой процент рентабельности доходов вам требуется, чтобы мы могли получить правильную ставку для продавца, наша политика заключается в том, чтобы никогда не брать плату более чем на X% по сравнению с требуемой инвесторами рентабельности платежа. Мы всегда заботимся о том, чтобы получить лучшее предложение для всех сторон, но нам необходимо самим получать доход, чтобы покрывать все наши расходы, включая полную комплексную проверку, обработку, проверку кредитоспособности на постоянной основе и многое другое.

Почему торговая дебиторская задолженность – много ли классов активов существует?

Класс активов торговой дебиторской задолженности уникален. Потому что у него нет стоимости, как у собственности, поэтому он не уменьшается в цене – если только за счет инфляции. Но учитывая, что инвестиции обычно не длиннее 90-дневного периода, в среднем инфляция вряд ли сможет нанести им вред. Это очень прозрачно, потому что ваши средства не заблокированы в течение длительного времени. Вы можете получать прибыль ежеквартально или даже ежемесячно, или раз в два месяца. Вы можете выйти быстро, так как долгие контракты отсутствуют (если вы не хотите): вы можете инвестировать в один счет за раз или в портфолио. Это самокупаемость, счета оплачиваются, и вы можете смягчить неплатеж по умолчанию с помощью кредитного страхования. Доход является некоррелированным, что означает, что активы приносят стабильный доход с ограниченной или нулевой корреляцией с любым из других основных классов активов на финансовом рынке.

Конечно, мы будем раскрывать точные затраты и процентные ставки в индивидуальном порядке. Все наши ставки одинаковы для всех инвесторов. Нет одной ставки для одного инвестора и другой для кого-то еще.

Смотрите следующие страницы Анкеты Инвестора.

Инвестор – шаблон и анкета для покупки активов

на покупку торговой дебиторской задолженности

Эта форма является частью нашего Соглашения об обслуживании инвесторов, которое будет отправлено вам для рассмотрения и подписания до того, как вы начнете инвестировать. Чтобы оценить нашу способность предоставить вам качественные активы торговой дебиторской задолженности, мы просим вас заполнить эту форму, которая предоставляет нам бесценную информацию о том, в какой тип активов вы хотите инвестировать, и о нашей способности удовлетворить наши требования. Вы будете признательны, мы не предлагаем вам разные классы активов, только один – торговая дебиторская задолженность. Торговая дебиторская задолженность имеет много вариантов, которые мы приводим ниже. Это основные варианты. Пожалуйста, добавьте в соответствующее место любые другие критерии, которые вам нужны.

Примечания.

- Продавец (заемщик – клиент) – это компания, чью счет-фактуру вы покупаете и оплачиваете авансом (до 100%). Покупатель – компания, приобретающая товары и услуги у продавца. Они могут быть в одной стране или вести бизнес на основе импорта/экспорта.
- Страна продавца и покупателя – вы указываете любую (agnostic) или определяете точную, как например США, ЕС, Великобритания, страны СНГ, страны ОЭСР.
- **Регресс/Без регресса: Без регресса риск** — это когда инвестор несет убытки, если покупатель не платит и/или становится неплатежеспособным. Страхование кредита снижает этот риск. Например, у вас есть Recourse к продавцу с по спорам о товарах или недостаточности товаров. **Регресс** означает, что, если покупатели по какой-либо причине не платят, продавец должен выплатить аванс инвестору.
- Convenient Capital НЕ имеет кредитного страхового полиса, поскольку у нас нет финансовой заинтересованности в торговой дебиторской задолженности. Следовательно, либо инвестор, либо продавец должны сами застраховаться.

#	Attribute	Да/Нет и комментарий (если есть) В некоторых случаях вы обязаны написать ответ. Пожалуйста, не оставляйте ничего пустым.
1	Страна продавца?	
2	Страна покупателя?	
3	Максимальный аванс – стабильные 70% - 100% от валовой стоимости счета	
4	Валюта аванса – может ли она быть местной валютой продавца?	
5	Готовы ли вы купить торговую дебиторскую задолженность и использовать ограничения/изменения для снижения риска?	
6	Какова максимальная сумма денежного аванса по счету фактуре? (Разрешение предполагаемого кредитного рейтинга)	
7	Какой ваш максимальный денежный аванс на одного клиента (Продавца)? (Разрешение предполагаемого кредитного рейтинга)	
8	Какой ваш максимальный денежный аванс на одного покупателя? (Разрешение предполагаемого кредитного рейтинга)	
9	Вы хотите покупать счета-фактуры только без права Регресс? Например, вам нужен кредит страхования для защиты от неуплаты/неплатежеспособности. Если это требуется, вы либо сами должны иметь полис кредитного страхования, либо продавец должен иметь полис и назначить вам получателя убытков.	

10	Какова ваша желаемая норма прибыли на годовом исчислении?	
11	Требуется ли вам помощь специалиста по обслуживанию инвестиций и счетов после инвестиций с использованием наших услуг по управлению портфолио?	
12	Помимо очевидных нелегальных товаров, есть ли какие-либо товары, в которые вы предпочитаете не инвестировать?	
13	Максимальный срок действия счета-фактуры – в диапазоне от 0 до 180 дней.	
14	Вам требуется портфолио нескольких покупателей, или вам достаточно одного?	
15	Разовые транзакционные сделки?	
16	Трансграничная торговля?	
17	Товары – твердые и мягкие? Какие-то исключения?	
18	Согласны ли вы работать с другими инвесторами над одним и тем же продавцом и покупателем?	
19	Нужна ли вам какая-либо дополнительная безопасность, кроме долгового обязательства и сделки, таких как личные гарантии и залог активов? Если вы требуете это, то это может означать, что вам нужно будет предоставить все финансирование продавцу за исключением других инвесторов	
20	Требуете ли вы портфолио всех покупателей для продавца?	
21	Требуете ли вы минимальное количество покупателей на одного продавца? Если да, то сколько?	
22	Согласны ли вы поручить Convenient Capital решение инвестиции от вашего имени на определенный срок? Если да, то какова денежная сумма? (Конечно, при условии, что она соответствует всем другим критериям шаблона)	
23.	Хотите ли вы увидеть всю информацию о должной осмотрительности и кредитном рейтинге продавцов и покупателей, прежде чем инвестировать? если да, то кому мы отправим документы?	
24	Есть ли какие-либо другие критерии, которые вы хотели бы установить, которые мы не упомянули?	
25	Вы хотите, чтобы платежи от должников поступали на доверенный/условно депонированный счет, который мы создали для вас, или вы хотите, чтобы платежи от покупателей поступали на другой ваш счет?	
26	Довольны ли вы тем, что уведомление о переуступке прав, размещенное в счетах-фактурах продавца, должно быть написано на ваше имя или Convenient Capital, который хранится от вашего имени на вашем счете в соответствии с юридическими соглашениями при открытии? Какой из них вы предпочитаете?	

27	Вы заинтересованы в инвестировании в активы, которые не связаны с торговой дебиторской задолженностью, в такие как заводы или оборудование со сроком окупаемости от 12 до 60 месяцев для основных средств по схеме Продавец Финансы? Где вы будете хранить право собственности на товары/оборудование/машины. Покупатель выплачивает ежемесячно или ежеквартально в рассрочку при аренде или покупке в рассрочку	
28	Если вы ответили «Да» на вопрос 27, описанный выше, какую норму вы ожидаете? На каждый срок от 1 до 5 лет.	

Мы благодарим вас за завершение этой анкеты. Заполните также это поле:

Вопрос	Ваши детали
Ваше имя	
Название компании/спонсора	
Ваш рабочий адрес электронной почты	
Ваш номер телефона	

Отношения с инвесторами связаны через наш модуль Unison, специально разработанный для инвесторов и спонсоров, где вы можете управлять своими инвестициями и просматривать их, а также многое другое.

Мы новая платформа и новая компания. Мы маркировка с технологией/платформой с проверенной платформы в Азии, которая торгуется в течение 5 лет. У меня 45-летний опыт работы с дебиторской задолженностью. Вы можете запросить мое резюме или рекомендации в любое время. Наш главный операционный директор – Клифф Энтрекин также имеет аналогичный опыт и владеет другой платформой Convergence Capital Group в Азии - [linkedin.com/in/cliffentrekin](https://www.linkedin.com/in/cliffentrekin)

Мы полностью осознаем необходимость проведения первоклассной комплексной проверки и проверки кредитоспособности всех продавцов и покупателей. Я никогда не терял деньги из-за мошенничества или злоупотребления служебным положением контрагентов. Наш интерес в первую очередь для наших инвесторов. Это важно. Наша репутация зависит от того, что мы поставляем качественные активы надежным и полностью заслуживающим доверия способом. Вы можете увидеть мой профиль LinkedIn здесь: [linkedin.com/in/rogersbarry](https://www.linkedin.com/in/rogersbarry). У нас есть высококвалифицированная команда менеджеров и акционеров, которые неустанно работают для вас – нашего инвестора.

Искренне ваш



Барри Р Роджерс MCICM
 ABFA CTFS Директор
 компании
 Convenient Capital
Barry.Rogers@ConvCap.com
 Лондон, Декабрь 2021
 +44 7771 810544 (Мобильный телефон, WhatsApp и Telegram)